



# DAVID PIZZABALLA

ATTACHÉ TECHNICO COMMERCIAL

✉ david.pizzaballa@gmail.com

☎ 0766674441

📍 Aix-en-Provence / 13090 / France

🌐 david-pizzaballa-71676411b

🚗 A (Moto), B (voiture)

## profil

Je suis un Attaché Technico Commercial passionné par les nouvelles technologies et doté d'une grande capacité à développer des relations commerciales solides. Mon expertise technique et ma force de conviction me permettent de répondre de manière efficace aux besoins des clients tout en atteignant les objectifs fixés.

Découvrir une nouvelle entreprise dont la réputation des produits sur le marché de la peinture en termes de qualité est bien établie.

Permettre à mes clients d'utiliser la qualité des produits.

Prospecter de nouveaux clients grâce à la fiabilité des produits et ainsi récupérer des parts de marché

sur le secteur de la métropole d'Aix Marseille.

## expérience professionnelle

### ATTACHÉ TECHNICO COMMERCIAL

AKZONOBEL SIKKENS | Aix en Provence | Depuis 12-2020

- Gestion d'un portefeuille clients en BtoB dans le secteur de la peinture et des revêtements
- Négociation et suivi des contrats commerciaux
- Conseil technique auprès des clients pour répondre à leurs besoins spécifiques
- Reporting régulier des ventes et des prévisions à la direction commerciale

### PRESCRIPTEUR TECHNIQUE

UNIKALO | Marseille | 10-2019 - 11-2020

- Rédaction de cahiers des charges techniques pour les chantiers de peinture
- Conseil aux clients et aux équipes de vente sur les produits adaptés aux besoins spécifiques
- Veille technologique pour rester à la pointe des innovations en matière de peinture
- Participation aux réunions avec les architectes et les maîtres d'œuvre pour présenter nos solutions
- Développement d'un réseau de partenariats stratégiques pour accroître la visibilité de la marque

### ATTACHÉ TECHNICO COMMERCIAL

PPG STATION PEINTURE | Aix en Provence | 12-2010 - 10-2019

- Gestion des comptes clients et développement du portefeuille clients
- Conseil technique et commercial auprès des clients professionnels
- Suivi des ventes, des livraisons et des échantillons
- Participation à la mise en place de stratégies commerciales
- Réalisation de reporting et analyse de la performance commerciale

### ATTACHÉ COMMERCIAL

GEDIMAT SONOVAM | PEYPIN | 01-2009 - 11-2010

- Gestion et développement d'un portefeuille clients existant
- Prospection de nouveaux clients potentiels
- Négociation des contrats commerciaux et devis
- Suivi des commandes et satisfaction clients

### ATTACHÉ TECHNICO COMMERCIAL

RESEAU PRO BETON MALET | Toulouse | 08-2001 - 01-2009

- Gestion et fidélisation d'un portefeuille clients dans le secteur du bâtiment et des travaux publics.
- Prospection de nouveaux clients et développement du chiffre d'affaires.
- Conseil technique sur les produits et solutions béton proposés par l'entreprise.
- Suivi des chantiers et coordination avec les équipes techniques et commerciales.

### ATTACHÉ COMMERCIALE

BROSSETTE BTI | Nice | 05-1999 - 07-2001

- Gestion et développement d'un portefeuille clients dans le secteur du bâtiment et des travaux publics.
- Négociation et vente de produits et solutions adaptés aux besoins des clients.

- Suivi des commandes, des livraisons et des paiements dans le respect des délais et des procédures.
- Participation à des salons professionnels et événements pour promouvoir les produits et services de l'entreprise.
- Collaboration étroite avec les différents services internes pour assurer la satisfaction des clients et la rentabilité de l'entreprise.

#### **VENDEUR EXPERT**

CASTORAMA | Antibes | 05-1994 - 04-1999

- Conseiller et orienter les clients dans leurs choix de produits et de matériaux de bricolage
- Animer des ateliers et des démonstrations pour promouvoir les produits et les techniques de bricolage
- Gérer les commandes et les stocks pour garantir la disponibilité des produits en magasin
- Assurer la mise en rayon et la présentation des produits pour optimiser la visibilité en magasin
- Participer à la fidélisation de la clientèle en offrant un service personnalisé et de qualité

#### **ELECTRICIEN BÂTIMENT**

PICON SARL | Antibes | 09-1987 - 01-1994

- Réalisation d'installations électriques dans les bâtiments résidentiels et commerciaux
- Vérification et maintenance des équipements électriques existants
- Coordination avec les autres corps de métier sur les chantiers
- Respect des normes de sécurité et des plans d'installation électrique
- Intervention rapide en cas de panne ou de dysfonctionnement électrique

## **formation**

#### **CAP ELECTROTECHNIQUE**

CFA Carros | carros | 09-1987 - 06-1989

- Étude des principes de l'électricité et de l'électrotechnique
- Apprentissage des techniques de câblage et de raccordement
- Maîtrise des normes de sécurité électrique
- Formation à la lecture de plans et de schémas électriques
- Connaissances en maintenance préventive et corrective des équipements électriques

#### **savoir-être**

Travail d'équipe, Autonomie,  
Capacité d'adaptation

#### **savoir-faire**

Word, Technique de vente

## **centres d'intérêt**

Voyage, Cuisine, Réseaux sociaux, Cinéma, Musique