

Emmanuel CORROY

RESPONSABLE COMMERCIAL

Profil Professionnel

Professionnel doté de plus de 30 années d'expérience dans le bâtiment, combinées à une solide formation dans ce domaine et une forte aptitude à acquérir de nouvelles connaissances. Dynamique et ayant un excellent sens du contact, j'aime collaborer avec des interlocuteurs variés. Expertise avérée en négociation, gestion d'équipes et optimisation des processus de vente. Forte capacité à identifier de nouvelles opportunités de marché et à établir des partenariats stratégiques. Passionné par l'innovation et la satisfaction client, je cherche à rejoindre une entreprise leader pour contribuer à sa croissance et à son succès.

Parcours professionnel

VERIFISSURES – Directeur

INGRE - CDI

02/2024 - Actuel

- Expertise bâtiment (Maisons Individuelles)
- Développement de la structure au sein du Groupe JPIngénierie

GIACOMINI - Responsable développement des ventes France (C.M.I)

PONTAULT- COMBAULT - CDI

09/2021 – 01/2024

- Montage de partenariats et négociation de contrats selon la politique et la stratégie de l'entreprise.
- Suivi des ventes et des résultats commerciaux pour adapter la stratégie et le plan d'actions.
- Consolidation et entretien du positionnement des produits de la société.
- Animation des activités de développement produit, process et service avec les équipes projets.

STOKER - Directeur Développement

DIJON

04/2021 - 08/2021

- Analyse des méthodes et plan d'action pour l'évolution des ventes
- Suivi des ventes et des résultats commerciaux pour adapter la stratégie et le plan d'actions.
- Identification des opportunités de marché, suivi de la concurrence.
- Gestion des tâches administratives : saisie des données, rédaction de compte rendus de réunion.
- Organisation du travail en priorisant les tâches dans le but de répondre aux attentes et de respecter les délais.

✉ emmanuel.corroy@gmail.com

☎ 0611916873

📍 47200, MARMANDE
10000, TROYES

Compétences

Gestion de projets

Avancé

Innovation

Avancé

Études de marché

Avancé

Méthodes de résolution des problèmes

Expert

Dynamisme

Expert

Sens des responsabilités

Expert

Formation

09/1994 – 06/1995

COMPAGNONS DU DEVOIR

PARIS

Licence professionnelle : Directeur de Centre

07/1992 – 06/1994

LES COMPAGNONS DU DEVOIR

PARIS

Maîtrise et Maîtrise Allemande (Projet Européen) – Très Bien

GBS II - Directeur Achats et Technique

TROYES - CDI

09/2008 - 03/2021

- Mise en place de la politique des achats 58 M€, référencement des partenaires industriels et négociés.
- Négociation des contrats, et gestion de la relation fournisseurs.
- Recensement des besoins sur l'évolution technique de la construction.
- Développement des produits en relation avec les industriels (exemple Bloc Isolant FABEMI)
- Suivi des réglementations (sismique, thermique, ...)
- Représentation de l'entreprise lors des événements professionnels.
- Management des responsables travaux (suivi du référencement).
- Présentation des objectifs annuels et des résultats aux dirigeants des filiales et du groupe.

BMCE – Responsable d'agence

TROYES - CDI

06/2007 - 09/2008

- Management de l'équipe au quotidien (22 personnes), gestion des plannings, définition des missions et des objectifs de chaque collaborateur, animation des réunions, conduite des entretiens annuels.
- Reportings auprès de la direction : point sur l'activité de l'agence, présentation des actions mises en place et des résultats obtenus, suggestion de nouveaux projets.
- Mise en œuvre de la politique générale et des plans d'actions afin d'atteindre les objectifs fixés par la direction, suivi des indicateurs de performance.

GUEGAN - Directeur de production

CDI

01/2005 - 06/2007

- Encadrement d'une équipe de 45 salariés, définition du planning d'activité et des missions de travail, évaluation des performances, animation des réunions, accompagnement du personnel sur le terrain.
- Évaluation des besoins en termes de personnel (bureau études, production), passation des annonces et conduite des entretiens de recrutement, sélection des meilleurs profils, veille à l'intégration des nouveaux embauchés.

CEMA - Directeur

TROYES - CDI

06/2000 - 12/2004

- Fondateur de la société

AOCDDTF - Directeur de centre

TROYES

10/1995 - 05/2000

- Gestion d'un centre de formation (associatif) et recherche d'entreprises.

01/1988 – 06/1990

LES COMPAGNONS DU DEVOIR

Licence professionnelle

07/1985 – 06/1987

COMPAGNONS DU DEVOIR

REIMS

CAP

AOCDDTF - Compagnonnage Tour de France

07/1985 - 10/1995

- Tour de France et 3 années en Allemagne pour la formation du métier dans les entreprises et en formation continue.
 - Entreprise artisanale et industriel
-

Langues

Allemand

Intermédiaire

3 ans d'expériences

professionnelles en Allemagne

Centres d'intérêt

- Gastronomie
- Vins et spiritueux
- Art
- Sport mécanique et membre d'un team moto endurance (24 H du Mans, Bol d'Or,..)